

Commercial (h/f)

Description de l'offre

Nombre de postes demandés :	1
Secteur d'activité :	Industrie chimique
Lieu(x) de travail :	région de Tournai
Description du poste :	Vous prospectez et développez une clientèle sur les départements 59, 62, 02 et 80, nouvelles cibles de l'entreprise. Vous proposez des solutions aux entreprises concernant leurs besoins en emballages ainsi que pour le recyclage de leurs déchets.

Votre profil

Qualités requises :	Vous êtes dynamique, proactif, autonome et résistant au stress. Vous faites preuve d'initiatives et êtes orienté vers les résultats. Vous êtes tenace, persévérant, vous savez travailler sur le moyen et le long terme et faire preuve de patience. Vous devez être en phase avec les valeurs de l'entreprise.
Formation(s) :	Formation supérieure de type Bac+ 2 (DUT – BTS). Nous restons néanmoins ouverts à des candidats présentant un autre type de formation.
Expérience(s) professionnelle(s) :	Une première expérience réussie dans la vente de produits consommables à l'industrie. Il sait prospecter et développer une clientèle.
Langues :	/
Connaissance(s) spécifique(s) :	Les logiciels bureautiques de base (Word, Excel, messagerie, intra et Internet,...) sont maîtrisés. Une connaissance du tissu économique de votre secteur est un atout.
Permis de conduire :	Permis de conduire B

Votre contrat

Type de contrat :	CDI
Régime de travail :	38h/semaine
Salaire :	à négocier
Avantages :	Voiture de fonction (4places) GSM Avantages extra légaux