

# Technico - commercial (h/f)

## Description de l'offre

---

<b>Nombre de postes demandés :</b>	1
<b>Secteur d'activité :</b>	délégué commercial en biens d'équipement
<b>Lieu(x) de travail :</b>	région de Mouscron - Tournai
<b>Description du poste :</b>	<p>Vous prospectez et visitez de nouveaux clients professionnels et privés.</p> <p>Vous effectuez les études et les offres de prix.</p> <p>Vous évaluez la durée des travaux.</p> <p>Vous négociez les conditions de vente, de mise en disposition et concluez la vente par l'établissement d'un contrat.</p> <p>Vous assurez le suivi du chantier.</p>

## Votre profil

---

<b>Qualités requises :</b>	Vous êtes dynamique, proactif, autonome et résistant au stress. Vous faites preuve d'initiatives. Vous êtes orienté vers les résultats et la satisfaction de votre clientèle.
<b>Formation(s) :</b>	graduat à orientation "commercial"
<b>Expérience(s) professionnelle(s) :</b>	expérience similaire exigée
<b>Langues :</b>	bilingue français-néerlandais
<b>Connaissance(s) spécifique(s) :</b>	connaissances en système d'alarme maîtrise de l'outil informatique (Word, Excel, Internet)
<b>Permis de conduire :</b>	permis de conduire B

## Votre contrat

---

<b>Type de contrat :</b>	CDI
<b>Régime de travail :</b>	38h/semaine
<b>Salaire :</b>	à négocier
<b>Avantages :</b>	